



Testemunho de um empreendedor

Por Luciano Larrossa



Ganhar dinheiro com blogs

Trabalhar em casa e viver através de blogs e sites pode parecer algo estranho à primeira vista. Muitas pessoas perguntam-me como ganho dinheiro ou como é possível conseguir sobreviver apenas através de um computador. Entendo que possa parecer complicado, mas criar um negócio online tem mais ou menos os mesmos princípios de um empreendimento offline: criação de uma marca, venda do produto e rentabilização do mesmo através do aumento de clientes.

Foi com esse princípio que no início de 2011 comecei a trabalhar através da internet. A criação da EscolaFreelancer.com foi o primeiro passo desta primeira conquista, que aos poucos tem-se revelado uma forma diferente de pôr em prática a minha formação na área do jornalismo. Neste blog dou conselhos e estratégias práticas a todas as pessoas que pretendam trabalhar de forma independente: como manter a produtividade, como conseguir clientes ou como organizar o dia de forma eficiente, são alguns dos temas que mais exploro. No fundo, são uma boa fonte de ajuda para quem pretende começar um negócio por conta própria e ultrapassar as primeiras dificuldades.

Mas como se tira rendimentos de um blog/site? Afinal de contas, esse tem sido um dos temas mais debatidos nos negócios online, principalmente na área de jornalismo, em que o conteúdo é tão facilmente replicado e tem tão pouco "valor". Um dos "segredos" para se conseguir triunfar na internet é a aposta num nicho de mercado. Trabalhar com um público específico, quer seja na criação de textos ou de vídeos, permite que depois se consiga tirar rentabilidade do mesmo. As maneiras de o fazer são várias: criação de livros ou cursos, venda de

publicidade ou programadas de afiliados (que pagam uma comissão por cada venda conseguida).

“Tal como em qualquer negócio, é necessário muita paciência e um estudo constante. A concorrência na internet é muito grande, devido à facilidade com que qualquer pessoa cria um site ou começa a produzir conteúdo para um blog”.

Tal como em qualquer negócio, é necessário muita paciência e um estudo constante. A concorrência na internet é muito grande, devido à facilidade com que qualquer pessoa cria um site ou começa a produzir conteúdo para um blog. O empreendedor até poderá ter um vasto conhecimento no nicho de mercado que está a explorar, mas irá sempre precisar de outras ferramentas, como um bom conhecimento dos mecanismos de busca ou uma boa capacidade de interação nas redes sociais, ou até mesmo noções ao nível do

marketing social. A necessidade de estudo constante torna os primeiros meses os mais sofríveis, pelo que será necessário investir muitas horas de leitura e pesquisa caso pretenda triunfar nesta área. Com mais de um ano de vida, a EscolaFreelancer.com tem tido resultados muito positivos, sendo actualmente visitada por vários milhares de visitantes todos os dias, a sua maioria provenientes do Brasil.

Depois da criação deste projeto, decidi arriscar em outra área de negócio que me pareceu estar a ser pouco explorada em Portugal: as notícias de Ténis. Com a criação do Amortie.com, aguarda-me um novo desafio, visto que a gestão de um site com notícias constantes é completamente diferente da gestão de um blog. Desafios diferentes, mas com um objetivo em comum: explorar um nicho de mercado na internet, uma área em claro desenvolvimento”.

* Editor do blog Escola Freelancer e do site de ténis Amortie – Leiria

www.revistainvest.pt



LINDBERG.COM

A olhar pelos seus olhos

institutooptico

ÓPTICA
CUNHA
FONSECA 70
DESDE 1939

LEIRIA 244 870 500
R. da Graça | 4-10

BATALHA 244 767 579
C. Com. Batalha | lj 33

www.opticacunhafonseca.com